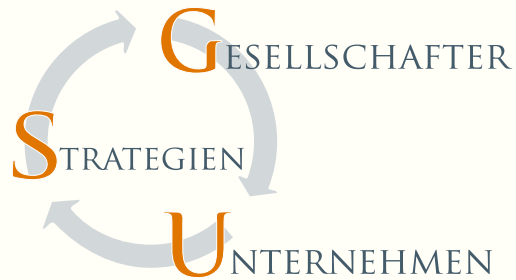


PHILOSOPHIE



*„Mensch & Technik
als Innovationsmotor.“*

Gesunde Unternehmen
entwickeln kontinuierlich strategische Visionen ...
haben aktive und kompetente Gesellschafter...
verändern sich beständig ...

Ihre Strategieumsetzung begleiten wir ...

Ihre Ressourcen erweitern wir ...

Unsere Stärke: Unabhängigkeit

Branchen technologieorientiert:
Alternative Energien (Strom, Wärme, Kälte)
Medizintechnik, Elektrotechnik
Maschinen- und Anlagenbau

Unternehmensphasen:
Wachstum, Internationalisierung, Globalisierung,
Nachfolgeregelung, Ausgliederungen aus
bestehendem Verbund



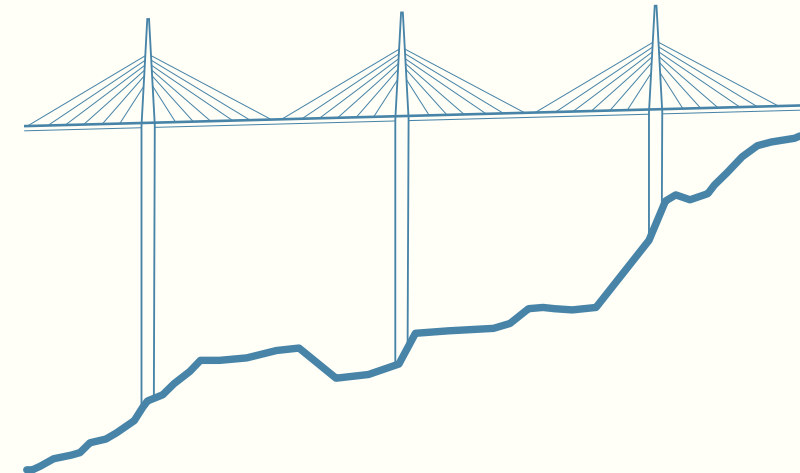
*Günther Schunder
Dipl.-Ing.*

Konzernerfahrung bei drei Weltmarktführern
mit Schwerpunkt internationale Unternehmens-
entwicklung. Seit 15 Jahren im deutschsprachigen
Mittelstand als Manager, geschäftsführender
Gesellschafter und seit 2003:

SGU
Bartelsteinstraße 10
D-72505 Krauchenwies

T +49 (0)7576 90 17 16
M +49 (0)175 437 35 16
F +49 (0)7576 96 14 94

schunder@s-g-u.eu
www.s-g-u.eu
www.harvis.eu



RESSOURCEN
FÜR UNTERNEHMEN
IM MITTELSTAND

STRATEGIEN

GESELLSCHAFTER

UNTERNEHMEN



„Gesunde Unternehmen entwickeln kontinuierlich Visionen.“

Ihr Unternehmen analysieren wir aus externer Sicht:

- Istzustand des Unternehmens
- Stärken und Schwächen
- Chancen und Risiken
- Markt und Wettbewerber

Ein umfassender Businessplan klärt bestehende und fehlende Ressourcen.

Ihre Ressourcen erhöhen wir durch:

- Vermittlung von aktiven Gesellschaftern
- Vermittlung von Bereichsleitern
- Marketing- und Vertriebsunterstützung
- Investitionsmanagement

„Gesunde Unternehmen haben aktive & kompetente Gesellschafter.“

Wir begleiten die jetzigen Gesellschafter

- Familienholdings
- Geschäftsführende Gesellschafter
- Personengesellschafter

Wir betreuen zukünftige Gesellschafter (MBO/MBI):

- Vorstände
- Geschäftsführer
- Leitende Angestellte

Wir vermitteln Investoren

- Strategen (bevorzugt)
- Finanzinvestoren (auch hier achten wir auf den Personenbezug)

Wir vermitteln Beteiligungen in technologisch anspruchsvolle Wachstumsunternehmen mit Marktführerpotenzial.

„Gesunde Unternehmen verändern sich beständig.“

Wir unterstützen ...

- Unternehmenszukauf bzw. Unternehmensverkauf (M&A)
- Ausgliederungen (Spin-off)
- Kooperationen (Joint Venture)
- Einstellung von Bereichsleitern
- Interimsmanagement für Übergangsphasen
- Aufbau von Netzwerken

Beispiel der Vorgehensweise ...

- Zieldefinition (Strategie)
- Zielrecherche (Interessentenkreis)
- Direktansprache von Interessenten
- Vertrauliche Gespräche mit Interessenten
- Interessenbeurteilung (Transaktion bzw. Personen)
- Koordination von Erstgesprächen zwischen Mandant und Interessent
- Übernahmepfahrungen mit Fachanwälten und Wirtschaftsprüfern